

和光市デンタルオフィス総合受付

351-0114 埼玉県和光市本町4-7 EQUiA PREMIE 和光3F

電話 : 048 - 423 - 9637

FAX : 048 - 423 - 9638



wakoshi-dental.com

和光市デンタルオフィス事務局

(見学・採用担当 古川恵)

電話 : 080 - 6728 - 4194

メール : wakoshi.dental.office@gmail.com

事務局LINEアカウントからでもOKです。




医療法人社団 大志 歯科医師募集要項



和光市デンタルオフィス

インプラント・矯正ステーション



みなさん、今、楽しんで仕事をしていますか？
自分の将来に夢を持っていますか？
最近、歯科に関わる話題はネガティブな事ばかりです。
多くの若い歯科医師が元気をなくしているのを見ると、
とても残念に思います。
そんな皆さんに私たちは断言します。
歯科医師というのはやりがいのある素晴らしい仕事です！
私たちの法人は「楽しくなくちゃ仕事じゃない！」を合言葉に、
各歯科医師が日々診療を楽しみながら確実にスキルアップ
しています。開業医で働くと「しっかり勉強できない」「症例が
限られる」「院長に怒られる」「人が少なくてつまらない」など
など、そんなイメージをもっている先生はぜひ一度、遊びに
来てください。
「こんな歯医者もあるんだ」きっとそう思って貰えるはずです。
一緒に新しい歯科医院の形をつくっていきましょう！

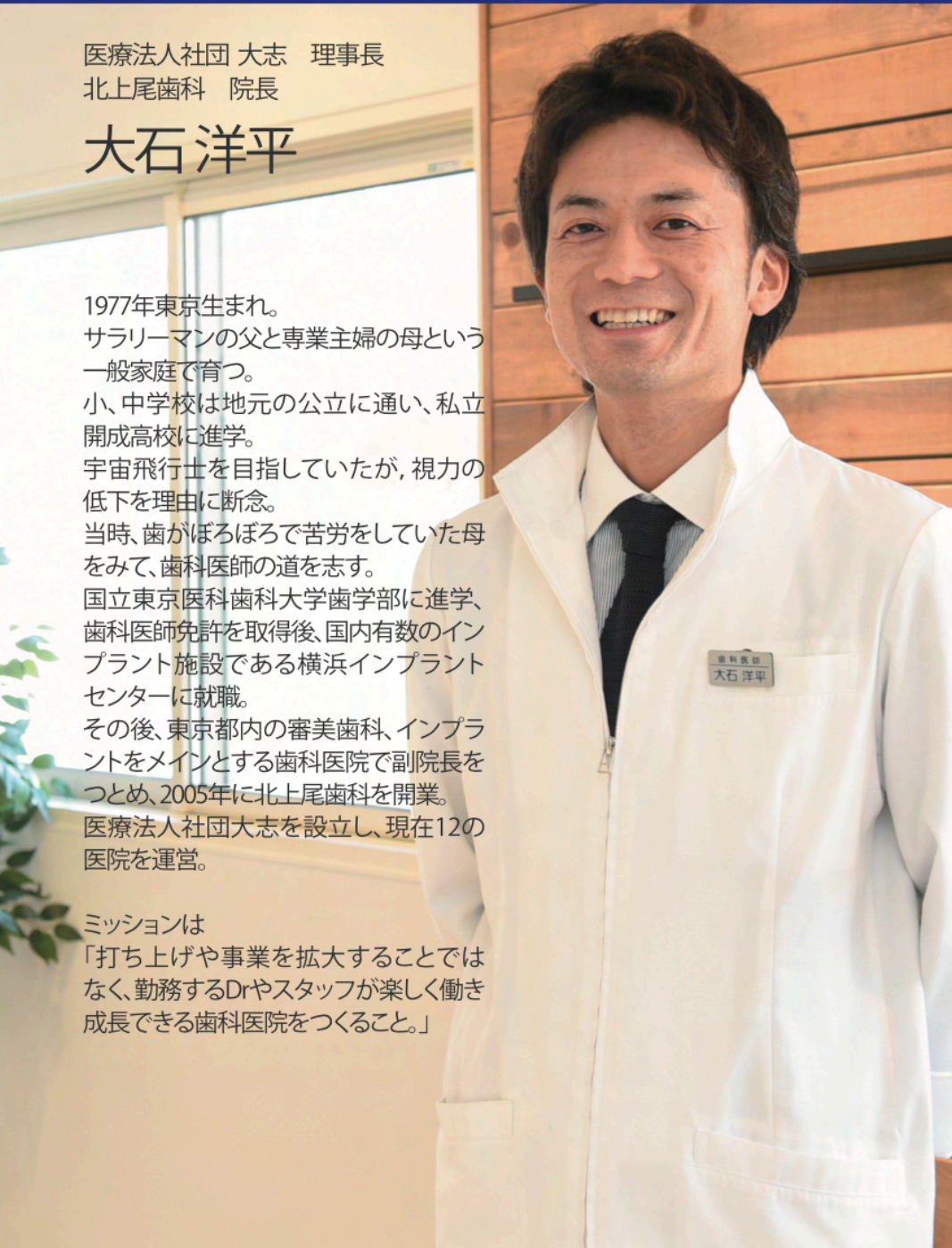
「楽しくなくちゃ 仕事じゃない!!!」

医療法人社団 大志 理事長
北上尾歯科 院長

大石 洋平

1977年東京生まれ。
サラリーマンの父と専業主婦の母という
一般家庭で育つ。
小、中学校は地元の公立に通い、私立
開成高校に進学。
宇宙飛行士を目指していたが、視力の
低下を理由に断念。
当時、歯がぼろぼろで苦勞をしていた母
をみて、歯科医師の道を志す。
国立東京医科歯科大学歯学部に進学、
歯科医師免許を取得後、国内有数のイン
プラント施設である横浜インプラント
センターに就職。
その後、東京都内の審美歯科、インプラ
ントをメインとする歯科医院で副院長を
つとめ、2005年に北上尾歯科を開業。
医療法人社団大志を設立し、現在12の
医院を運営。

ミッションは
「打ち上げや事業を拡大することでは
なく、勤務するDrやスタッフが楽しく働き
成長できる歯科医院をつくること。」



和光市デンタルオフィス専務理事
和光市デンタルオフィス院長

古川 智基

1987年愛知県生まれ。
時習館高校卒業。

愛知学院大学総合診療部で臨床研修修了。
愛知県、静岡県の開業医にて一般歯科・自費
治療・インプラント治療を主に学んだ後、医療
法人社団大志に入社。
みずほ台駅ナカ歯科・矯正歯科の立ち上げを
支えるとともに、診療システムの効率化ツール
の考案や電子化を推進することで、医療法人
社団大志の診療システムの改革に、大きく
貢献。
2020年4月に和光市デンタルオフィス インプ
ラント・矯正ステーションを開院。
同時に和光市デンタルオフィス専務理事兼
院長就任。国際口腔インプラント学会認定医。



ミッションは
「技術・人間性ともにバランスが取れた
歯科医師を育成するとともに、当院の
所属スタッフが今後のキャリアで困る
ことがないように十分な教育とサポート
をすること」

医療法人社団 大志の魅力



1. 「性格のいい人、協調性のある人」を採用基準

大志は、歯科医師の個々の能力を重視して採用をしております。医療は歯科医師だけが行うものではなく、歯科衛生士、歯科助手、受付など複数の役職スタッフから構成されており、良い仕事をするには全員のサポートが必要です。

長期的に医院を安定させ、より良い医療を患者様に提供するためにこのような採用基準にしておりますので、離職率は他法人に比べ非常に低いものとなっております。



2. 完全担当医制・アウトプット中心の教育システムで効率よくスキルアップができる

大志では、バキュームやアシストばかりの「見習い」のようなことはさせません。学生時代に嫌というほど行って来たと思います。患者さんを選び、新患配当を行い、治療を早速行なって頂きます。もし1人で出来ない治療ならば、事前に相談して頂ければ指導医(院長、副院長もしくは先輩Dr)の先生と一緒に治療をサポートしますので安心して下さい。

また完全担当医制で、自分の治療の結果を次回しっかり確認していけるため、効率よく学ぶことができ、また患者さんとの信頼関係も築きやすくなります。



3. 駅前の立地で分院展開しているため、通勤しやすく配当患者数が多い

大志の各院は駅前に立地するテナントを押さえており、地域1番の新患数を誇ります。そのため、保険・自費を含め、幅広い症例が経験することができます。

また職場までのアクセスが良いことは、通勤やプライベートの過ごし方にも確実にプラスだと思えます。



4. 法人主催の初期研修・勉強会・セミナーを受講できる

初期研修とは、大志入社時に1~15ヶ月間に週2日で実施される研修です。研修内容としては、法人理念・初診/急患時対応とカウンセリング・保険請求・基本診療手技(資料採得・診療ポジション)・症例発表スライドの作り方・ペリオ・修復・小児・矯正・エンド・補綴・インプラント・外科麻酔全身管理などです。

また、定期的に法人内での症例発表・勉強会を開催、また様々な分野で有名な講演をされているスピーカーの先生を講師に招いており、これらのセミナーを無料で受講できます。



5. ストローマン社公認インプラントの実習セミナーを受講できる

ストローマンは世界シェアNo.1であり、最もシンプルなシステムかつ長期予後も良好な実績のあるインプラントメーカーです。大志用に開催される実習セミナーは、ストローマン社から認定証(サティフィケート)が発行される正式なセミナーです。

インプラントのことが全くわからない・・・。

そんなあなたでも心配いりません!

インプラントについての知識をしっかり吸収しつつ、ベーシックコースでは埋入実習、アドバンスドコースではGBRや抜歯即時埋入実習などを行います。

現在はデジタル技術の進化によってインプラント治療の技術的なハードルが下がり、簡単な症例に関しては誰でもインプラントが打てる時代になりました。インプラントができないDr.はもはやBr.の形成ができないDr.とほぼ同じ意味になってきています。

大志で確実なインプラント治療を1年目から一緒に学んでいき、将来困らないようにしましょう!



6. GP矯正(ワイヤー・マウスピース)を学ぶことができる

矯正治療は大学の矯正科に在籍しないと学べないと諦めている学生、先生は非常に多いようですが、今は開業医に就職してからも矯正治療を学ぶチャンスがたくさんあります。

大志は、実際にブラケットを使った全顎矯正治療を行なっているGP(一般歯科医)も在籍しており、MTMや簡単な全顎症例からまずは少しずつ始めていくといいでしょう。また、インビザラインによるマウスピース矯正は今後適応症例がどんどん拡大していくことが予想されますので早いうちからアライナーテクノロジーも学んでいくことをお勧めします。



7. 大志で3年間勤務後は、法人の専務理事(共同経営者・パートナー)、理事(分院長)に就任可能

大志で3年以上勤務すると専務理事となり、希望すれば「医院の共同経営」ができます。世間一般で言う分院長とは違い、法人のサポートを受けながら自身の理想する医院を創ることができます。

[共同経営のメリット]

- ・開業資金は法人が出すので、自己資金が無くても開業できます。
- ・個人では出店が難しい商業施設や駅ビル内での開業が可能になります。
- ・分院長ではないので、自分のイメージする医院作りが可能です。
- ・歯科医師としての歩合以外に共同経営者としての報酬も得られるため、個人開業医を超える収入が得られます。

*参考までに、当法人の複数いる理事の平均年収は2000万～5000万です。世の中の個人開業医の平均年収は1200万と言われています。

和光市デンタルオフィス インプラント・矯正ステーションの特徴と魅力は？

1. 最先端の予約システム「Apotool Box」導入医院



現在あらゆる予約システムがありますが、クラウド管理型予約システムとして急速にシェアを伸ばしているのがストラナザ社のApotool Boxです。患者の全身疾患・来院経路・紹介患者の管理・定期検診患者への自動通知・予約リマインダー機能などかなり多機能であり、診察券アプリからも予約ができるため、紙の診察券が当院はありません。

10年前ほどは紙の予約帳だったのがあつという間にデジタル管理になってきたことを考えると、皆さんも勤務医時代から最新のシステムに触れて慣れておく必要があるでしょう。

2. オプテック社レセコンによる「電子カルテ」と「自動精算機」完備



和光市デンタルオフィスは、法人内で最初に電子カルテを導入し、ペーパーレスで診療を行なっているため、カルテ棚は一切ありません。数多くのレセコンメーカーの中で、現在新規開業で1番人気があるものがオプテック社のOpt.oneシステムです。レセプト請求のエラーチェック機能・SOAP式のカルテコメント作成が秀逸で、行政の個別指導にもしっかり備えることができます。

また、2022年秋には自動精算機を導入し、受付の無人化システムが完成する予定です。

このような環境下で勤務することで、これからの人口減少・人件費の負担増を見据えたこれからの新規開業の形を学ぶことができます。

3. 「iPad」を主体とした診療スタイル



iPadを使用した診療スタイルも大志内では和光市デンタルオフィスが初めて導入しました。問診票、予約システムの閲覧、カルテの確認、レントゲン画像の閲覧・記入・印刷、プラークレコードや基本検査の記入なども全てiPadで対応できます。

各チェアに対してiPadが1台備わっているため、落ち着いて診療に向かうことが可能です。

4. 「カルテチェック」で治療立案能力が大幅に向上



カルテチェックとは、院長もしくは先輩Drが勤務医の先生の「歯科医師治療計画書・レントゲン・保険請求およびカルテ記載・技工物」を確認し、勤務医の先生の治療計画をチェックするものになります。

当院の院長古川が考案した「歯科医師治療計画書」は法人内ではみずほ台駅ナカ歯科・矯正歯科、鶴瀬駅前歯科・矯正歯科においても活用されており、治療の順番、患者さんへの複数の治療法の提案方法やタイミングについてもしっかりと学んでいくことができます。

5. 診療効率化・医院拡張性に優れた医院設計を学べる



和光市デンタルオフィスは無駄な患者導線を排除することでチェア配置数を大幅に増やすことに成功しており、チェア、消毒室への出入りもスムーズ、レントゲン室への導入もストレスがありません。例えばDrがレントゲンの照射スイッチを押しに行く時も、大きな障害物がありません。テナント坪数の割に収納スペースも多くあり、スタッフ専用のトイレも完備しています。また、待合室は上品で高級感あふれる内装で狭さを感じさせません。

これらについては大志内外ともに高い評価を頂いております。将来自分の医院を持ちたいと考えているDrは、和光市デンタルオフィスで勤務した経験がかなり役に立つと思います。

6. 「セミナールーム」完備



和光市デンタルオフィスでは、前述のカルテチェックやカルテ記載を行なったり、インビザラインのクリンチェック計画を吟味したりと落ち着いてカンファレンスが行えるスタッフ専用セミナールームが併設されています。また、ここは見学者、医院関係の業者様、お客様と対応するスペースにもなっております。



和光市デンタルオフィス インプラント・矯正ステーションの特徴と魅力は？

7. インプラントのサイナスリフト・ソケットリフト習得可能



和光市デンタルオフィスの院長は骨が少ない場合でもソケットリフト、サイナスリフトが行えます。

実は、大志でこのような骨造成まで行えるDrはあまりいません。骨が少なくて他院で断られてしまっている患者さんに対応することは少なくありませんから、自分自身で症例を選び、このような骨造成技術まで対応できるようになると、将来的にもかなりのアドバンテージを得ることができます。

インプラントをしっかり学びたい方を当院は歓迎します！

8. ワイヤー矯正全額症例のタイポドント貸出実習が可能(希望者に限り)



和光市デンタルオフィス限定で、貸出用のタイポドント模型が3台あります。特にワイヤー抜歯全額矯正は作用・反作用をよく理解し、どのような歯の動きが起きてくるかという予想ができていないと思われぬトラブルや治療期間の大幅な延長にも繋がりがありません。

そのため、和光市デンタルオフィスでは矯正治療のセミナー、タイポドント実習を独自に実施しており、基本的な矯正治療の知識をレクチャーした後、DBS、レベリング、キャナイルトラクション、アンテリアトラクション、アイデアルと抜歯矯正症例を通して歯を動かして学んでいきます。

院長、矯正医、もしくはタイポドント実習を終えた先輩Drに聞きながらどんどん進めて無事合格したら、実際にワイヤー抜歯全額矯正の配当を行います。

(ワイヤー非抜歯全額矯正、MTMワイヤー矯正、マウスピース矯正の症例は、入社時から配当があります)

9. マイクロスコープ「Next Vision」導入医院



和光市デンタルオフィスは2021年7月に“覗き込まない”マイクロスコープを導入しました。最大倍率80倍かつ4K画質というハイスペックな仕様であり、当院所属の歯科医師・歯科衛生士はあらゆる治療において活用しております。

具体的には、歯周・修復・審美・エンド・外科分野は使用頻度が多いと思います。

患者さん本人にも治療を「見える化」にするため、治療の精度だけでなく、治療への説明の分かりやすさ、安心感の向上にも繋がります。

10. 歯科専門書籍貸出サービス「無料」



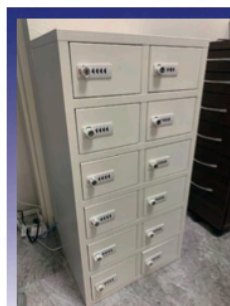
歯科専門書籍は1冊あたりが結構な金額しますから、なかなか勤務医の給与で本を何冊も購入するというのは、大きな負担になってしまいますよね。

院長もそういったことを痛感し、学んでいくことに苦勞した経験があります。

和光市デンタルオフィスでは、医院に必要と思われるもの、もしくはスタッフからリクエストがあった本を定期的に購入し、それを所属スタッフへ無料で貸出を行っております。また、院内のコピー機でコピーやスキャンも可能です。

そういったものも法人内で当院だけのサービスになっておりますので積極的に学習していきたいDrにとっては良い環境かと思えます。

11. 「休憩室・更衣室(ロッカー)・貴重品管理の金庫」完備



和光市デンタルオフィスは駅直結の商業施設「エキアプレミエ和光」の3Fに位置しているテナントなので、商業施設の従業員向けの休憩室と更衣室(ロッカー)が完備されており、特にDrは個人別のロッカーを用意しております。

また、院内には貴重品管理のための金庫もあるため、そちらに財布、ケータイなどは保管してもらうこともできます。

「荷物は床に置いたまま」「靴も散らかって足の踏み場もない」「レントゲン室でコンコン着替える」「ごはんはユニット付近で食べる」「自分の財布からお金が盗まれた」などは、当院では一切ありません。



12. エキアプレミア従業員割



当院のスタッフはもれなく「エキアプレミア従業員割」が特典として
もらえます。
館内の飲食店などで割引サービスなどがあります。

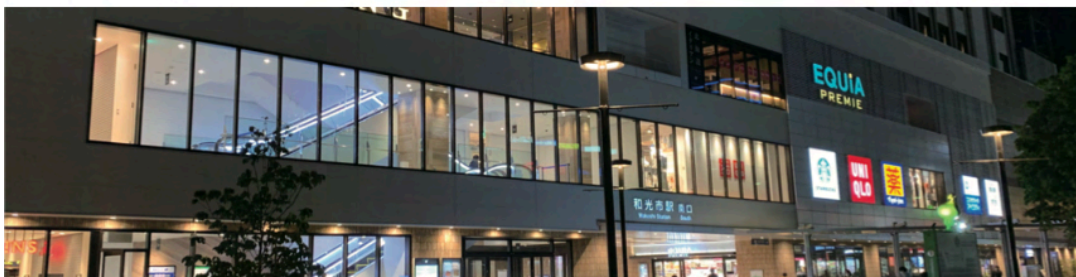
13. Doctorbook academyのプレミアム会員「無料」



和光市デンタルオフィスのスタッフになると、福利厚生の一部として、Doctorbook academyの
プレミアム会員として登録されます。歯科医師になってすぐは高額なセミナーにはなかなか行
けない方も多いかと思いますが、このようなオンラインラーニングをうまく利用して負担なく
自主学習をしていって欲しいと思います。

ここではっきりお伝えしておきたいのが、こういう環境は決して当たり前ではないという意識
が大事です。学んでいくことは、本来必ずお金がかかるものです。

こういう環境をうまく利用して、受け身ではなく、積極的に自分から努力する姿勢がある人を
歓迎いたします。



応募条件	研修医修了見込(新卒)・既卒
給与	<p>【常勤】 [月額は①→⑤への給与ステージアップシステムに基づく]</p> <p>①40万円固定(試用期間中は35万円) ②保険・自費20%(最低保証40万円) ③保険・自費21%(最低保証50万円) ④保険・自費22%もしくは保険20%・自費25%(最低保証60万円) ⑤法人の専務理事(共同経営者)へ就任もしくは理事(分院長)に就任</p> <p>* 試用期間(通常2ヶ月)は35万円固定。 * 既卒の場合、経験を考慮いたします。</p> <p>(実績) 年収モデル 2年勤務 年収700-800万円 3年勤務 年収1000万円 4年勤務 年収1000-1500万円 理事(分院長) 年収1000-1500万円 専務理事(共同経営者) 年収2000-5000万円</p> <p>【非常勤】[歩合給、固定給ともに相談のうえ日給額・時給額を決定]</p>
昇給	法人規定による(上記stage upシステムに基づく)
賞与	法人規定による(契約更新・再契約時に発生することがある)
保険	法人規定による(雇用保険・歯科医師賠償責任保険など)
その他手当	法人規定による(日曜・祝日手当・紹介手当など)
学会出席 セミナー等	あり(法人内外問わず)
福利厚生	あり(セミナー補助・従業員割サービスなど)
制服	貸与(パンツ・院内シューズは各自用意)
勤務時間	平日 10:00-20:00 (休憩13:00-14:30) 土日祝10:00-18:00 (休憩13:00-14:00) これに当てはまらない勤務の仕方も相談可能です。非常勤は時短勤務も可能です。
休日	週休2日制(シフト制)
医院年間休日	年末年始(12/29-1/3)の6日間、臨時休診日
有給休暇	あり(労基の提示する日数に従う)

最新の歯科医師募集要項は当院公式HPをご覧ください

当院に所属する歯科医師からメッセージ



宮本 真由
東北大学卒業

法人内の北上尾歯科と和光市デンタルオフィスに勤務しています。もちろん医院側からの指示ではなく、私自身の希望で2医院勤務をしています。和光市デンタルオフィスでは従来型の医院システムで不便を感じていた紙カルテの移動、アポ取りや電話対応による受付の滞りなど、改善点が多く、快適かつ新鮮です。算定入力のシステムや患者説明の資料等も違うため時代の流れに沿った新しい歯科医院です。

個人的には、飲食店が多いのでお昼ごはんの選択肢が多いことも魅力の1つです!グルメな方、いかがですか?



後藤 健太
鹿児島大学卒業

和光市デンタルオフィスでは、一般歯科はもちろんですがインプラント・ワイヤー矯正・マウスピース矯正も院内で学ぶことができると聞いて当院を希望しました。

研修修了後1年目ですが、院長はもちろん、先輩ドクター達も丁寧に指導して下さるので、今では自信を持って様々な患者さんの診療に取り組むことができます。

院内の雰囲気としては、ドクター、歯科衛生士さん、助手さん含め全員が話しやすいです!

まずは見学に来て、実際に色々な話を聞いてみてください!



五明和佳
東北大学卒業

「アウトプットを中心」として診療を学べる点、「完全担当医制」で治療結果を自分自身で確認できるという点で当院を希望しました。

また技術面の向上だけでなく、患者さん各々に合わせた治療計画を立て院長先生に事前に相談することで、実際の治療順序など直接アドバイスしていただき、考える力も身に付けることができます。

入社してからは治療計画立案から診療までの流れを一通り経験することができ、インプラント・矯正分野も1年目からしっかり教えてもらえているので、ここに就職して本当に良かったと思います!



古川恵
岩手医科大学卒業

ウニクス川越歯科では一般歯科治療、和光市デンタルオフィスでは矯正医(医院の事務長)としても勤務をしています。個々の希望する働き方に合わせて柔軟に対応してもらえる法人のため、女医の先生方も安心して働けると思います。

矯正分野に関しては、希望者の方にはタイポドント実習を通してワイヤー矯正をしっかり教育していきますので、マウスピース矯正のリカバリー、MTMだけでなく、全顎フル矯正もできるドクターに成長できる環境が整っていると思います。スタッフは仲が良く、仕事後はご飯を食べにいたり、たまに医院を休みにしてデンタルショーなどに出かけていたりしています。ぜひ見学に来てみてください!

和光市デンタルオフィス院長 古川からメッセージ

皆さんのような学生・研修医・3年目までの先生方は、歯科医師のスタートラインに極めて近い位置にいると思いますが、ここで早速質問です。

「歯科医師のゴール(理想)を思い描く前に、人生のゴール(理想)を思い描いていますか?」

「えっ・・・急にそんなこと言われても・・・」

「まだ歯医者の方角性も決まっていないのにそんなの無理だよ・・・」

と思われる方がほとんどだと思います。
ただ、これに関しては“感覚”でいいんです。

「将来田舎の方でゆっくり過ごしたい、収入はボチボチでいいかな」
「いや自分は都内に住んで毎晩楽しく飲んで贅沢したい、年収1500万以上は欲しい」

「何歳までには結婚しておきたい、最後は歯医者はバイトでいいかな」

「歯医者だと飽きそうだから他の仕事とかもしてみたい」

そんな気持ちがありませんか?

もし似たような気持ちがあるなら、その理由を真剣に自分の心に問いただして下さい。ゴール(理想)に全く目を向けずに行き当たりばったりで歯科医師の進路を歩んでしまうと、いつしか心とギャップを感じてしまい思い悩んでしまうかもしれません。

僕がそうだったように。

また、もうすでに歯科医師としての進路に思い悩んでいるのなら、僕に今すぐ相談してください。この法人は新卒入社の方が圧倒的に多いのですが、僕は少数派の既卒入社なので、大志に入る前までにあらゆる開業医・医療法人で勤務してきた経歴があります。
きっと、色々な視点からアドバイスができます。

和光市デンタルオフィスは、僕が法人内外の歯科医院で勤務することで学んだエッセンスが多く詰まっています。法人内でも独自のシステムを構築し一目置かれる医院となっていますので、ぜひ見学に来てみてください!
待っています!



古川 智基